



Partnership Manager Switzerland (m/w/d) Digital Marketing & E-Commerce

As of now | Full-time employee | Professional/Experienced | Remote | Switzerland

Jetzt bewerben

STARKES NETZWERK. STARKES TEAM.

Werde Teil eines der europaweit führenden Netzwerke für Checkout- und digitale Marketing-Services. Mehr als 3.000 europäische Partner-Shops vertrauen auf unsere hochwertigen E-Commerce Lösungen, um ihr Business zu verbessern. Wie? Indem Künstliche Intelligenz innovativ ins Online Marketing integriert wird. Jetzt kommst Du ins Spiel: Mit Ideen, Power und Persönlichkeit bereicherst Du unsere Teams.

DAS ERWARTET DICH

- Als Partnership Manager Switzerland (m/w/d) bist du bei uns in der Neukundenakquise für unser stetig wachsendes E-Commerce-Partnernetzwerk verantwortlich.
- Du identifizierst und akquirierst Kunden aus dem Bereich E-Commerce in der Schweiz. Dabei hilft

DAS BRINGST DU MIT

- Du bist ein B2B-Sales-Talent mit mehrjähriger Berufserfahrung im Verkauf von Online-Marketing-Lösungen und einem nachweisbaren, erfolgreichen Track-Record.
- Du bringst Branchenerfahrung im Performance Marketing oder Affiliate Marketing mit und verfügst über ein

dir dein belastbares Netzwerk an E-Commerce-Kunden.

- Als argumentativ starkes Verkaufstalent kannst du nur lächeln, wenn du den Begriff "Kalt-Akquise" hörst. Mit neuen Partnern führst du Verhandlungen, erstellst Angebote und verfolgst diese bis zur Unterschriftsreife nach.
- Dabei sorgst du auch mit Cross- und Upsell-Angeboten an unsere Bestandskunden für die Generierung von zusätzlichem Umsatz.
- Du repräsentierst Sovendus gegenüber möglichen neuen Partnern nicht nur aus unserem Büro heraus, sondern auch bei Vor-Ort-Terminen und auf Messen.

größeres Netzwerk im schweizer E-Commerce Markt.

- Der Umgang mit Salesforce und Data Tools gehört zu deinem Handwerkszeug.
- Du interessierst dich für die neuesten Entwicklungen im Online Marketing und verfügst über ein solides technisches Wissen, um mit Performance und Affiliate Managern auf Seiten unserer E-Commerce-Partner qualifizierte Kundengespräche zu führen.
- Dein Auftritt ist sowohl am Telefon als auch persönlich jederzeit souverän. Du verfügst über exzellente Präsentationsfähigkeiten sowohl vor Ort beim Kunden als auch über Remote Business Communication Tools.
- Du beherrschst sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

10 GRÜNDE FÜR SOVENDUS



Remote Work



**Flexible
Arbeitszeiten**



Familienfreundlich



Workation



25 Tage Urlaub



Weiterbildung



**Buddy
Programm**

**Essen &
Trinken im
Office**

JobRad

**Betriebliche
Altersvorsorge**

DAS SIND WIR!



1 Team. 18 Nationalitäten. 50% Frauen & 50% Männer. Hunderte Möglichkeiten!

Unsere Geschichte begann 2008 in Deutschland, als Oliver Stoll die Firma "Gutschein-Connection" gründete. Seitdem sind wir zum führenden Netzwerk für Gutscheine und Vorteilsangebote gewachsen. 2011 wurde der Name in Sovendus geändert, und heute ermöglichen 145 Mitarbeiter:innen unser beeindruckendes Wachstum. Unsere Teams zeichnen sich durch Diversität aus: Etwa 50% Frauen und Männer, 18 Nationalitäten und ein Durchschnittsalter von 35 Jahren. Neben Festangestellten zählen auch Werkstudierende und Praktikant:innen zu unserem Team.

IT'S A MATCH?

Du denkst, dass du gut zu uns passt und wir auch zu dir? Dann bewirb dich jetzt!

Jetzt bewerben



Carolin Vetter

People & Culture Manager

karriere@sovendus.com

[0721-957846-194](tel:0721-957846-194)